



**70 dicas**  
**de negócios**  
**para iniciar em casa**  
**e ganhar muito dinheiro**

Cristina Ribeiro e Sandro Ribeiro

## ***70 dicas para iniciar negócios em casa e ganhar muito dinheiro!***

### **Introdução**

*Pensando em começar seu próprio negócio? Medo de investir suas economias em um empreendimento aparentemente fácil? Problemas em arrumar um ponto comercial? Então comece seu negócio em casa. A tecnologia disponível para o empresário doméstico torna o empreendimento muito mais fácil.*

*O empreendimento é uma maneira de tentar sua carreira de empresário sem deixar o seu emprego e também ajudará você salvar um pacote de despesas gerais com utilidades, mobília e manutenção de custos.*

### **Iniciativa e disciplina**

*A fase de tornar as medidas práticas e iniciar o seu negócio pode ser tão prazerosa quanto imaginar o que você quer fazer. Uma dica básica é transformar a mesa da cozinha em um escritório com telefone e computador.*

*Muitos empresários domésticos cresceram dentro de grandes corporações.*

*Ter iniciativa e se comprometer em levantar uma lista e esticá-la são fatores que exigem disciplina. Pessoas que começam sozinhas e apreciam o trabalho independente são geralmente empresários domésticos de sucesso.*

### **Ofertas de serviços**

*Enquanto alguns empresários domésticos começam com negócios de fabricação ou tipos de arte, muitos oferecem serviços.*

*Os empreendimentos que oferecem serviços podem ir de extremo a extremo: você pode nunca ver o seu cliente ou pode colocar você em contato direto e constante com o público. Estude que tipo de serviço a comunidade precisa, veja o que é necessário e examine o mercado local.*

### **Imagem profissional**

*Uma linha telefônica separada é uma dica para estabelecer uma imagem de sucesso. Essa linha pode ser atendida por uma secretária eletrônica quando o empresário não estiver disponível para atender o telefone.*

*Somente um cômodo da casa é suficiente para começar seu negócio. Uma mesa, um armário e uma boa iluminação podem fazer um ótimo ambiente de trabalho.*

*Ser amigável e social é um aspecto importante para os negócios. Quando se trabalha em casa a tendência é isolar-se, incorporando na sua rotina diária que afastem da solidão e do*

*Se você tem um empreendimento que precisa de reuniões com clientes, prefira encontrá-los fora de casa para evitar que eles possam achar que o seu serviço tem uma fachada “primária”.*

#### Administre bem o seu tempo e a sua contabilidade

*Para os empresários de primeira viagem, nós sugerimos que procurem boas livrarias e olhem de perto a grande variedade de livros específicos sobre contabilidade.*

*Você deve se consultar com um contador deixá-lo fazer toda a contabilidade. Se você utilizar o serviço de um profissional, tenha certeza de que você está familiarizado com diferentes taxas e termos, então você saberá sobre o que ele está falando quando discutir os seus negócios. Isto poderá ser útil para você manter suas próprias anotações para ajudá-lo acompanhar o seu progresso.*

*A agenda diária deve ser preparada para cada dia de negócios, e deve ser seguida sem muita variação. Administrar o tempo é um fator determinante. Quando somos empregados não temos que nos preocupar em cumprir todas as funções de uma empresa. Mas um empresário tem que se encarregar de tudo: desde responder toda a correspondência até esvaziar o lixo.*

*Entretanto, a disciplina é o fator chave para conseguir um bom começo par o seu negócio. É fundamental saber quando desligar a televisão e ficar atento ao trabalho.*

#### Qual o melhor tipo de trabalho para você

*Se você não tem idéia do tipo de negócio que gostaria de abrir, há alguns fatores a considerar:*

- 1. Sua personalidade – Faça uma lista com seus talentos e hobbies. Você vai gastar todo o tempo sobre seu novo negócio, que deve ser focado em alguma coisa que você goste.*
- 2. Suas finanças – Você tem dinheiro suficiente para começar o seu negócio? Se sim, você terá várias opções para avaliar. Se você fez o seu orçamento e o negócio custa mais do que você tem e você não quer fazer financiamento, este é um mau negócio. Procure outra opção dentro do seu orçamento.*
- 3. Sua área – Tente adequar seus serviços ao que o mercado e os clientes precisam. É importante que você ofereça o tipo certo de serviço ou área que você vive.*

### **1. Serviço de Telemensagem**

Se você tem disponibilidade em tempo integral, este é um excelente serviço que pode ser feito em sua própria casa, você pode montar um serviço de Telemensagem com menos de R\$ 200,00.

Um kit de telemensagem é composto de um telefone especial para telemensagem e vários cds, o cliente liga e solicita a mensagem, deposita o dinheiro em sua conta ou envia até a sua casa, (ou mesmo você vai até a casa do cliente buscar o dinheiro). Você precisa ter também, além do kit, um aparelho de cd e uma linha telefônica, também existem serviços de telemensagem por computador que são muito bons.

Onde encontrar kits:

estúdio FM (11) 3901-4075 3901-4678

[www.vitaes.page.com.br/telemensagem.htm](http://www.vitaes.page.com.br/telemensagem.htm)

[www.lovecd.cjb.net](http://www.lovecd.cjb.net)

[s1] Comentário: teste

### **2. Arranjos Florais**

Faça lindos arranjos florais, hiper modernos com o uso de frutas ornamentais, você pode fazer os arranjos e vender para lojas de Shopping e por consignação em pequenas lojas de seu bairro.

*Telefones úteis para aprender a fazer arranjos.*

- *Belo Horizonte, MG: Amiflor, (31) 482-5836*
- *Brasília, DF: Transplantas Garden Center, (61) 397-1155*
- *Curitiba, PR: Atelier Singular de Ikebana e Cerâmica, (41) 324-5952 e 338-6256*
- *Rio de Janeiro, RJ: Helen's, (21) 262-8789*
- *Salvador, BA: Evanice de Araújo Giffoni, (71) 233-5297*
- *São Paulo, SP: Senac, (11) 3662-2152*

*Onde Comprar Matéria-Prima*

*Flores, junco e espuma floral - Belo Horizonte, MG: Dim Flor, (31) 443-1566 (sob encomenda). Brasília, DF: Transplantas Garden Center (61) 397-1155; Karisma Flores, (61) 272-3132 e 347-5700 (flores e junco); Atacado Beija Flor, (41) 243-0682 (espuma). Rio de Janeiro, RJ: Azaléia Flores, (21) 221-5320 (flores); Helen's, (21) 262-8789 (junco e espuma). Salvador, BA: Feira das Flores e Plantas na antiga Rodoviária, Sete Portas. São Paulo, SP: Ceagesp, às Terças e Sextas.*

*Caixa de vidro para a base - Brasília DF: Vidrolar, (61) 224-2508 (sob encomenda).*

*Rio de Janeiro, RJ: Helen's, (21) 262-8789.*

*Salvador, BA: Vidraçaria Transparência, (71) 334-6220, São Paulo, Sp: Ataliê Tri Designer, (11) 3063-1390.*

### **3. Consertos de eletrodomésticos**

*Para quem entende de eletro-eletrônica, o conserto de eletrodomésticos, aparelhos de som e de TV, pode render um bom dinheiro. Tente tornar o seu negócio conhecido no bairro onde você mora, e faça contatos com as empresas autorizadas para garantir as peças originais*

## **70 idéias de negócios para montar em casa e ganhar muito dinheiro!** Cristina Ribeiro e Sandro Ribeiro

Reprodução e revenda permitida desde que citada a fonte - <http://www.vitae.page.com.br>  
nos seus consertos.

### **4. Fabricação de bijuterias**

*Para este negócio, a necessidade de espaço é pequena, não exige grande investimento, dá lucro certo e está ao alcance de qualquer pessoa. A montagem de bijuterias é feita com correntes, fios, pérolas, contas coloridas, alfinetes e miçangas que são encontradas em lojas especializadas. Você pode vender em bazares, no trabalho dos amigos e nas próprias lojas de bijuterias que costumam selecionar fornecedores de um a dois meses antes do lançamento das coleções.*

#### **onde encontrar**

Cursos por correspondência da Lucaldasbijoux

<http://www.lucaldasbijoux.com.br/bijou.htm>

Leila Bijuterias - Ladeira Porto Geral, 106 2º andar Salas 201 e 214 - tel . 011 2276572 ou 3326-1716

Curso de Bijuterias Angelo <http://www.angelobijoux.com.br> tel 011 3313-1670

Telefones úteis:

- Belo Horizonte, MG: Cristina Azevedo, tel: (31) 223-0906
- Brasília, DF: Bijouarte, (61) 347-3670
- Curitiba, PR: Fêmea Bijouterias, (41) 342-9166
- Florianópolis, SC: Marc' Bijoux, (48) 223-4293.
- Rio de Janeiro, RJ: Senac, (21) 545-4845 e 545-4846
- Salvador, BA: Rita Maria, (71) 240-3859
- São Paulo, SP: Jorge Laskani, (11) 228-5033

Onde comparar matéria-Prima

Base de brinco, contas de cristal, canutilhos e material para montagem -

Belém, PA: Armarinhos Karen, (91) 242-0119

(contas e canutilhos).Belo Horizonte, MG: Beth Bijoux, (31) 271-5613. Brasília DF: Bijouart, (61) 347-3670.Campo Grande, MS: Bazar Cerejeira, (67) 721-1550 (contas e canutilhos).

Curitiba, PR: Fêmea Bijouterias, (41) 342-9166; Casa da Bijoux, (41) 233-5365.

Florianópolis, SC: Marc's Bijoux, (48) 223-4293. Rio de Janeiro, RJ: Bijouterias, (71) 322-1312. São Paulo, SP:

Louris Bijuterias, (11) 229-5717.

### **5. Intermediação na venda de objetos usados**

*Você pode oferecer este tipo de serviço para famílias que estejam mudando para espaços menores ou saindo do país. Os compradores geralmente são pessoas que estão casando ou mobiliando casas de campo ou de praia. Fazer uma visita ao cliente é o primeiro passo. Então você faz uma lista de todos os itens com preços. Dê a lista para o cliente analisar a avaliação. Chegando a um acordo comum, é hora de procurar compradores. Coloque anúncios em jornais e revistas com a data e o horário das reuniões no endereço da*

## **6. Organização de festas, jantares e churrascos**

*Esse negócio consiste em tomar as medidas práticas para realizar os eventos. Providenciar convites, bebidas, o bufê, serviço de garçons, copos, pratos, talhães, guardanapos, toalhas, arranjos de mesa, gelo, no caso de churrasco o churrasqueiro e a carne, a locação do lugar e o serviço de limpeza. Fique atento ao cálculo da quantidade de comida, para que não haja muitas sobras e para que não falte.*

## **7. Criação de Balões para eventos e festas infantis**

*Especialize-se em festas fazendo esculturas com balões, básicas e avançadas, mesas para festas e maquiagem artística. Você vai se divertir e lucras com esta atividade.*

*Onde procurar*

*Existem cursos completos em vídeo, ligue para 00xx11 6990-3400 ou 0xx11 6221-0503*

## **8. Montagem de festas infantis em isopor**

*Especialize-se em festas infantis montando enfeites de isopor, aprenda a fazer peças com luz e movimentos.*

*Onde procurar*

*cursos completos em vídeo e apostilado com 82 temas diferentes., ligue para 00xx11 3694-0045 e 3694-0044*

## **9. Arranjos florais de papel crepon com bombons**

*A Rosa Bombom tem um curso que ensina a montar arranjos florais de papel crepon recheados de bombons, uma novidade deliciosa para dar de presente, tanto no dia dos namorados como no dia das mães e outras datas comemorativas. tel. (14) 230-9571 e-mail: conte@adaptanet.com.br*

## **10. Venda de Esfihas à domicilio**

*Um empreendimento que não requer uma cozinha muito grande, apenas duas mesas, um forno e geladeira, moedor de carne, mix e batedeira. uma pessoa pode fazer 100 esfihas por dia e vender em colégios e com entrega a domicilio na região.*

*Onde aprender*

*Belo Horizonte MG - 31 312-1883*

*Brasilia DF 61 276-8004*

*Porto Alegre RS - 51 228-1403*

*Rio de Janeiro - 21 384-1206*

*Salvador BA - 71 3511045 - 358-3159*

*São Paulo - SP 11 3672-1044*



### **11. Criação de materiais em E.V.A (emborrachados)**

A E.V.A , (material emborrachado) são utilizados para fazer os mais diversos tipos de materiais em artesanato, fácil de cortar, montar e colar o emborrachado serve para montar porta canetas, enfeites de parede, fantoches, molduras, joguinhos, marcadores de livro, tapetes, sacolas com enfeites em E.V.A , etc. O ateliê da Dodô, São Paulo, SP , vende um kit de EVA, para você começar, basta cortar e colar (tel. do ateliê 11 6121-4812.)

#### **Para aprender sobre E.V.A**

Belo Horizonte MG - Centro de cursos e oficinas (31) 222-1776

Brasília DF - Casa do Artesão (61) 326-3421

Curitiba PR - Cromo Espaço e arte (41) 324-7974

Rio de Janeiro RJ - O Sol (21) 294-5149 e 294-5149

Salvador BA - Evanice Araújo Giffoni, (71) 233-5297

São Paulo SP - Cristina Guimarães (11) 542-3092 (apostila)

ou Terezinha Silvestre - (11) 491-4734

### **12. Travesseiros aromáticos**

Os travesseiros aromáticos tem função terapêutica e durabilidade de um ano, é uma ótima opção com custo baixo e lucro certo.

A casa das essências tem um curso em vídeo que ensina passo a passo, a montar os travesseiros e explica a utilidade terapêutica de cada composição de ervas. tel. 011 3104-2725 [www.casadasessencias.com.br](http://www.casadasessencias.com.br)

### **13. Batata Palha e chips**

A Compacta biz tem uma pequena máquina que produz batata palha e chips , além do modelo simples, tem modelo elétrico e a gás com carrinho. Você pode produzir para vender em escolas e parques, e para vendedores de cachorro quente. visite o site da empresa em <http://www.compactabiz.com.br> - ou ligue para 0xx11 3188-7000

### **14. Organização de viagens de formatura**

Encarregue-se de fazer a pesquisa sobre os pacotes das opções que o seu cliente escolher. Consulte agências de viagens e procure saber todos os detalhes sobre hospedagem, os passeios e traslados. Tente negociar as formas de pagamento de acordo com o que seu cliente precise. Faça panfletos e envie para escolas e faculdades.

### **15. Design de roupas para crianças**

Informe-se sobre as tendências da moda no lançamento das coleções da estação. Pesquise cores, estilos e tecidos que sejam confortáveis, que se adaptem à moda infantil. Acompanhe feiras têxteis e desfiles do ramo. Depois de suprir todas essas informações, ofereça a sua coleção para as confecções infantis.

### **16. Organização de depósitos, despensas e armários**

*Ter boas noções de espaço é fundamental para este negócio. Estude o local em que será armazenado ou guardado e as condições para fazê-lo. Faça um projeto e apresente ao cliente. No caso de depósitos providencie o transporte, e para despensas e armários instrua pessoalmente o seu cliente. Complemente o seu trabalho dando dicas sobre limpeza e conservação do ambiente.*

### **17. Serviço de limpeza para casas e escritórios**

*O primeiro passo a dar neste negócio é visitar seu cliente e estudar o ambiente. Anote o número de dependências e acerte com ele o dia e horário para limpeza.*

*A próxima etapa é partir para a procura da faxineira. Cheque com cuidado as suas referências e explique para ela exatamente o que o cliente espera do serviço.*

### **18. Mudas de plantas e vegetais**

*Provavelmente você terá que fazer pequenas viagens para comprar as mudas. Esse serviço você pode divulgar em jornais e revistas e enviar panfletos para proprietários de chácaras e sítios. O seu cliente fará o pedido da quantidade e tipo de mudas que deseja e sua função será providenciá-las e instruir seu cliente sobre o procedimento com elas. Por isso, noções de jardinagem podem ajudá-lo muito neste negócio.*

### **19. Manutenção de aquários**

*A manutenção de aquários é uma grande oportunidade de começar um negócio rentável. A maioria das pessoas não tem tempo de limpar o aquário e a limpeza é fundamental para a sobrevivência dos peixes. O negócio não exige muitos conhecimentos especializados, e além disso você vai precisar de pouco dinheiro na investida. A limpeza é feita na casa do cliente e complementando o seu trabalho, você pode oferecer ao seu cliente produtos para peixes e aquários.*

### **20. Fabricação de etiquetas**

*Essa é uma boa oportunidade de negócio. A etiqueta é parte essencial de uma peça de roupa. Elas podem ser feitas em tecido, adesivos, externas ou internas. Para produzi-las você vai precisar de uma máquina de fabricação de etiquetas, materiais como couro, papel cartão e plástico e um espaço razoável em sua casa. Você também pode aprimorar o seu trabalho e começar criar etiquetas.*

### **21. Fabricação de porta-níqueis**

*Você vai precisar de uma máquina de costura, uma pequena variedade de tecidos e criatividade. Os gastos com a reposição dos tecidos, linhas e zíperes não são altos e você pode obter um bom retorno nesse investimento. Venda os porta-níqueis em bazares, para expositores de feiras de artesanato e anuncie no jornal do seu bairro.*

### **22. Assessoria de planos de saúde**



## **70 idéias de negócios para montar em casa e ganhar muito dinheiro!** Cristina Ribeiro e Sandro Ribeiro

Reprodução e revenda permitida desde que citada a fonte - <http://www.vitae.page.com.br>  
*Se você tem telefone, fax e computador com impressora, essa é a hora de abrir sua assessoria em planos de saúde. Você terá que procurar alternativas de planos de saúde para os seus clientes, que podem ser empresas ou famílias. Pesquise de acordo com as necessidades do cliente e ofereça mais de duas opções para que ele possa escolher a que melhor lhe servir. Além do pagamento do cliente, você pode negociar uma comissão com as empresas que oferecem os planos de saúde.*

### **23. Mini Fábrica de chinelos**

*Qualquer pessoa, mesmo sem experiência pode fabricar chinelos. Não é preciso mão de obra especializada. Para montar este negócio, você só tem que possuir a máquina para fabricá-los, uma área de três metros quadrados, além da matéria prima, que é barata e fácil de encontrar. Você pode vender os pares em feiras, pequenos supermercados, camelôs, para amigos e conhecidos. Sua chance de ganhar dinheiro é boa.*

### **24. Impressão com prensa térmica**

*Para estampar em camisetas, bones, panos de prato, meias, quebras cabeças, mouse pads, calendários e brindes em geral, você precisa de uma prensa térmica e de transfers para isto. É uma atividade muito boa para vender no varejo e também trabalhar com encomendas de escolas, empresas e em época de eleições.*

onde encontrar:

Metalnox tel 0800 475060 0xx47 370-0299 <http://www.metalnox.com.br>  
Zumptruhs - tel. 0xx71 345-3397, 0xx71 345-3271 <http://www.angelfire.com/ga/zumptruhs>  
Compactabiz tel. 011 3188-7000 <http://www.compactabiz.com.br>  
Rimaq tel. 011 3030-1300

### **25. Máquina de Bordar**

*Com uma máquina de bordar, você pode fazer panos de pratos, uniformes escolares, blusas, bonés, e todo tipo de tecido. Poderá aceitar encomendas de personalização de enxovais, toalhas de restaurantes.*

Onde encontrar:

Serv-Mak - tel. 0xx11 295-1022 <http://www.serv-mak.com.br>

### **26. Sabonetes e Sachês decorativos**

*Para fazer sachês decorativos, você só precisa de habilidades manuais e criatividade. Esse tipo de trabalho não exige muitos gastos, o dinheiro será empregado em materiais como pano, fitas e o que é necessário para a confecção dos sachês. É fácil de fazer em casa e você pode vender para conhecidos no começo e depois se quiser, vender em lojas.*

### **27. Sabonetes massageadores,**

## **70 idéias de negócios para montar em casa e ganhar muito dinheiro!** Cristina Ribeiro e Sandro Ribeiro

Reprodução e revenda permitida desde que citada a fonte - <http://www.vitae.page.com.br>  
A Casa das Essências, tel. 0xx11 3104-2725 possui moldes de silicone que permitem fazer sabonetes massageadores. Cada uma delas tem sete saliências que ativam a circulação do sangue e têm efeito relaxante.

### **28. Restauração de cadeiras de palha e praia**

Uma ótima idéia de negócio, é a restauração de cadeiras. Cadeiras de palha e de praia estragam facilmente e o conserto não é muito complicado. Existem poucas pessoas que fazem esse serviço, pois é pouco explorado. A procura de serviços assim vem crescendo, e como não exige um espaço muito grande de trabalho, sua casa pode ser o local ideal.

### **29. Assessoria cultural**

Essa é uma grande idéia para quem é desembaraçado e gosta de exposições, peças e filmes. O trabalho consiste em promover e agendar programas culturais para escolas, pessoas e até empresas. É necessário possuir um bom tempo disponível e energia para vencer neste negócio. Ter conhecimento de teatro, cinema e arte é fundamental, mas não é preciso ser um expert. Para montar a sua assessoria em casa você vai precisar de telefone, computador que organize tudo por você e pouco dinheiro.

### **30. Afinação de pianos e instrumentos**

Se você sabe afinar e mexer com instrumentos musicais, essa é a chance de montar um negócio próprio. O investimento é baixo. Você pode afinar os instrumentos em sua casa ou a domicílio. Se quiser expandir seu negócio, pode mais tarde fornecer algumas peças de instrumentos e também concertos. O conhecimento musical e a vontade de crescer é que vão definir o seu sucesso.

### **31. Revisão de textos**

Bom conhecimento da língua portuguesa é essencial neste trabalho, pois você vai revisar qualquer tipo de texto. Estudantes, empresas, web sites e até consultórios médicos podem precisar de seu serviços. Muitas pessoas não tem tempo para revisar os seus textos e o trabalho de um revisor neste caso é muito importante. Ter organização e paciência também são fundamentais. Além disso você pode sofisticar o seu trabalho dando apresentação melhor ao texto, com um tipo de programação visual do trabalho. Faça também revisão de textos em outras línguas, os textos em inglês são os mais solicitados.

### **32. Assessoria a pré-escolas**

Pré-escolas precisam muito de alguém que organize pequenos passeios, acampamentos, apresentações e festas. Geralmente esse trabalho fica a cargo de um professor da escola, que quase sempre está sobrecarregado. O assessor da pré-escola vai fazer esse serviço por ele, cuidará de todo tipo de evento nos mínimos detalhes. Não exige custos iniciais, mas tem de possuir disposição, organização, além de gostar e saber das necessidades das crianças.

### **33. Serviços caligráficos**

A habilidade manual, a criatividade e a boa caligrafia, são necessárias neste trabalho. É

Reprodução e revenda permitida desde que citada a fonte - <http://www.vitae.page.com.br>  
*fácil de fazer e é bastante procurado. Os serviços caligráficos serão solicitados por pessoas que querem convites escritos à mão, como convites de festas, formaturas e casamentos. O custo deste empreendimento é baixo. Você pode cobrar por unidade ou pacote. O dinheiro será empregado nas canetas, tintas e o que mais for preciso para a tarefa.*

### **34. Eventos esportivos**

*É uma boa opção para quem gosta de organizar eventos de esportes. O organizador de eventos esportivos pode locar quadras e espaços para campeonatos escolares, empresas e também dar os materiais, tais como bolas e outros, caso o local da locação não os forneça. O investimento é baixo e é gostoso trabalhar neste ramo. Se quiser aumentar os seus lucros, pode, por exemplo, fabricar ou fornecer brindes e troféus para os campeonatos.*

### **35. Pintura decorativa**

*Pintar e desenhar pode ser uma grande oportunidade para quem pensa em ganhar dinheiro fazendo uma coisa simples e gostosa. A pintura pode ser feita em vasos, artesanatos, lenços e echarpes e muitas outras coisas que a sua imaginação deixar. A venda para conhecidos, mostras, feiras e lojas especializadas é importante para aumentar as vendas e se tornar conhecido, assim seus lucros aumentarão.*

### **36. Paella e Sushy a domicílio**

*Fazer comida para vender a domicílio, tipo delivery, é a opção certa para quem é um bom cozinheiro. Se você entende de cozinha espanhola e japonesa, as chances de obter sucesso são ainda maiores, isso porque as cozinhas especializadas são poucas exploradas neste ramo. Hoje tanto a Paella quanto o Sushy são pratos muito procurados para festas e reuniões e neste caso quem é capaz de fornecê-los a domicílio pode entrar com tudo, o risco é baixo e o dinheiro que você investirá é pouco.*

### **37. Pratos finos**

*A locação de pratos finos tem tudo para ser seu futuro empreendimento de sucesso. Muitas pessoas que precisam de pratos bonitos e finos que não são usados no dia a dia, para festas e reuniões mais formais. A procura por esse serviço é grande e é bom também oferecer locação de copos, toalhas e talheres. É necessário Ter bom gosto e pesquisar preços. Se você for entregar a domicílio, deve Ter cuidado com o transporte.*

### **38. Hospital de bonecas**

*Bonecas novas e antigas quebram com facilidade e estragam com o tempo, e muitas vezes vão parar no lixo porque não tem quem as conserte. O hospital de bonecas pretende evitar que isso ocorra. Deve-se Ter experiência em consertos, pois você pode restaurar qualquer tipo de brinquedos e assim aumentar a sua clientela. É preciso possuir um espaço razoável, uma bancada e ferramentas. Se quiser pode oferecer serviços a domicílio, a “ambulância de bonecas e brinquedos”.*

### **39. Ingressos a domicílio**

## **70 idéias de negócios para montar em casa e ganhar muito dinheiro!** Cristina Ribeiro e Sandro Ribeiro

Reprodução e revenda permitida desde que citada a fonte - <http://www.vitae.page.com.br>  
*Muitas pessoas deixam de ir a shows, teatros, espetáculos em geral por falta de tempo para comprar os ingressos. Entregar ingressos a domicílio é a opção certa para você que tem tempo, telefone e carro. Você pode comprar o ingresso e entregar na casa do cliente e cobrar uma pequena taxa adicional de entrega. É importante que se tenha agendada a programação cultural do mês e se possível do ano. Você pode até dar desconto para grandes pedidos e com o tempo diversificar o seu atendimento.*

### **40. Limpeza de persianas**

*Saber limpar muito bem cortinas e persianas é tudo o que você precisa para este negócio. A limpeza de persianas é solicitada por quem não tem tempo e paciência para o trabalho, ou mesmo não sabe fazê-lo. O gasto com material de limpeza é pouquíssimo e o lucro pode ser compensador. Oferecer qualidade e possuir cuidado com o produto é essencial.*

### **41. Lembranças para festas**

*Está aqui um negócio que vai dar certo para quem tem criatividade e dotes manuais. Lembranças de casamentos, festas de debutantes, formaturas, batizados e crianças recém-nascidas é o que você vai fazer. Criando vários tipos de lembranças o empreendedor pode alargar seu faturamento e serviços. Dá para vender por unidade ou conjunto. O investimento é baixo e pode render um bom dinheiro.*

### **42. Aluguel de discos para dançar**

*Para se dar bem neste ramo é necessário conhecer vários estilos musicais e sons dançantes de época. Saber também o estilo mais procurado é importante. Seus clientes serão pessoas interessadas em discos raros e aquelas que querem discos para festas de época. O custo não é alto e você pode adquirir os discos aos poucos e aumentar sua oferta. É fundamental estar por dentro de lançamentos e onde comprar bons discos.*

### **43. Velas artesanais**

*Sua oportunidade de ganhar dinheiro e ser dono do seu negócio, pode estar na confecção de velas artesanais. Não é complicado de se fazer. É necessário material como a parafina, em várias formas e tamanhos e máquinas de fabricação de velas, além é claro de muita criatividade. Você pode vender para lojas, bazares e para seus amigos e parentes. O gasto com matéria prima é baixo e o lucro é bom. É fundamental oferecer boa qualidade e bom acabamento.*

*Telefones úteis:*

*Para aprender a modelar Parafina.*

- Belo Horizonte, MG: Arte da Terra, (31) 227-1957.
- Brasília, DF: Casa do Artesão, (61) 326-3421.
- Rio de Janeiro, RJ: Helen's, (21) 262-8789 e 224-2511.
- São Paulo, SP: Velas de Arte, (11) 533-8865 e 533-8679.
- African Art 0xx11 3872-8770 <http://www.africanart.com.br>

*Onde Comprar Matéria-prima.*

*Parafina em barra e corante - Belo Horizonte, MG: Casa das Essências, (31) 273-2030.*

**70 idéias de negócios para montar em casa e ganhar muito dinheiro!** Cristina Ribeiro e Sandro Ribeiro

Reprodução e revenda permitida desde que citada a fonte - <http://www.vitae.page.com.br>  
Brasília, DF: Casa Nova Capital, (61) 346-3009 (parafina); Pharmagreen, (61) 443-0581 (corante). Curitiba, PR: Arno Iwersen Pró-Arte, tel. (41) 262-9474. Rio de Janeiro, RJ: Helen's, (21) 262-8789 e 224-2511. Salvador, BA: Maiz Essências, (71) 329-3322. São Paulo, SP: Gquímica, (11) 6914-0633 (parafina); São Vitor, (11) 5589-7233 (corante).

Formas de alumínio - Belo Horizonte, MG: Arte Fácil, (31) 201-9184. Brasília, DF: Feira de artesanato da Torre de Televisão, Eixo Monumental. Curitiba, PR: Arno Iwersen Pró Arte, (41) 262-9474. Rio de Janeiro, RJ: Helen's (21) 262-8789 e 224-2511. Salvador, BA: Maiz Essências, (71) 329-3322. Maiz Essências, (71) 329-3322. São Paulo, SP: Velas de Arte, (11) 533-8865 e 533-8679.

#### **44. Artesanato**

*A atividade artesanal une o útil ao agradável, muitas pessoas o fazem até por terapia, e também pode-se ganhar dinheiro vendendo os trabalhos em pequenas lojas de bairro por consignação ou lojas de shopping.*

*Eis aqui alguns cursos em vídeo oferecidos pela ateliarte*

*Escultura com balões, Pinturas especiais imitativas em mármore, pátina e Dkp, pinturas italianas, pintura em seda, curso de encadernação, curso de cestas, cartonagem, laços e pacotes, caixas artesanais, cestaria em jornal, velas artesanais, arranjos florais entre outras.*

*Onde encontrar*

*Ateliarte. tel. 3885-5656 <http://www.ateliarte.com.br>*

#### **45. Aluguel de malas**

*Um bom trabalho de divulgação nos lugares certos pode ajudar você no aluguel de malas. Aeroportos, rodoviárias e manter vínculos com escritórios de executivos que sempre viajam a negócios, pode dar certo. O que você precisa é de variedade e um bom número de malas, de trinta a quarenta aproximadamente. Você pode cobrar por unidade, tamanho e tempo de uso. Como garantia de devolução da mala, pode pedir um depósito que será devolvido na entrega da mala.*

#### **46. Artigos para jardinagem e hospital de plantas**

*Comércio de mudas, fertilizantes e acessórios para jardinagem são uma boa sugestão para quem tem o espaço um pouco maior, já que você vai precisar de prateleiras para estocar vasos, xaxins e ferramentas apropriadas. O negócio pode melhorar ainda mais se você tiver jeito para cuidar de plantas. Transforme seu pequeno espaço em um hospital para cuidar delas.*

#### **47. Cabeleireiro a domicílio**

*Se você já trabalhou em salões ou fez curso de cabelereiro, contate clientes em potencial e se*

**70 idéias de negócios para montar em casa e ganhar muito dinheiro!** Cristina Ribeiro e Sandro Ribeiro

Reprodução e revenda permitida desde que citada a fonte - <http://www.vitae.page.com.br>  
ofereça para fazer o serviço na casa deles. Você vai precisar de um bom material e um bom lugar para carregá-lo, já que sempre o estará transportando. Se tiver carro ou moto, isso pode facilitar a sua vida.

**48. Carrinhos, andadores e cadeirões usados**

Anúncios em jornais de bairro bons contatos na vizinhança, são maneiras fáceis de saber onde estão esses acessórios indispensáveis para as futuras mães. Como bebês crescem muito rápido, é possível encontrar carrinhos, andadores e cadeirões em bom estado. Você pode comprá-los e vendê-los ou simplesmente intermediar as vendas.

**49. Comunicação visual**

Talento e criatividade para desenhar são fundamentais nesse ramo. Você vai precisar de coisas simples, como uma boa mesa de apoio num lugar da casa que tenha boa iluminação, lapiseiras, borrachas, pincéis atômicos e lápis coloridos para criar marcas e logotipos. Se tiver um computador e estiver por dentro de computação gráfica, estará modernizando seu empreendimento.

**50. Sandálias em pérolas**

Monte em casa, sandálias com pérolas com ganhos de até R\$ 800,00 por mês.  
A Lucy's Cursos artesanais oferece curso completo pelo correio, incluindo material e apostila [www.lucycursosartesanais.com.br](http://www.lucycursosartesanais.com.br) - tel. (41) 332-2774

**51. Embalagens de papelão reciclado e caixas artesanais**

A idéia é simples. Basta obter a matéria-prima, que são papéis misturados com fibras naturais de plantas, ou comprar as mudas e reciclar você mesmo. O papel e as mudas são baratos e você pode ganhar um bom dinheiro.  
Também pode fazer caixas artesanais que possuem grande aceitação no mercado, e dão um valor a mais aos presentes.

Curso de embalagens e laços em vídeo e curso de caixas artesanais- tel. (011) 3885-5656  
[www.ateliarte.com](http://www.ateliarte.com)

**52. Pulseiras de tear de miçangas**

Aprenda a fazer pulseiras em tear, com miçangas, a Lú Caldas - Bijouterias tem um curso por correspondência, apostilado que ensina a fazer pulseira, tiara, brinco, presilha e colar longo. [www.lucaldasbijoux.com.br](http://www.lucaldasbijoux.com.br) fone (41) 293-9054 - 242-5571

**53. Organização de mostras e exposições**

Muitas pessoas que querem fazer exposições, mostras e vernissages, não gostam, não tem tempo ou habilidade para organizar esse tipo de evento. Seus serviços, neste caso, são importantíssimos. O trabalho compreende a disposição do material a ser exposto, definição



## **70 idéias de negócios para montar em casa e ganhar muito dinheiro!** Cristina Ribeiro e Sandro Ribeiro

Reprodução e revenda permitida desde que citada a fonte - <http://www.vitae.page.com.br>  
do número de convidados, a emissão dos convites e até o que vai ser servido durante o evento. Deve oferecer os garçons ou contratá-los, para seu cliente. Você vai precisar de pouco dinheiro e telefone.

### **54. Confeção de crachá**

Oferecer esse tipo de serviço para empresas, hall de prédios com salas comerciais, lugares que produzam qualquer tipo de evento que precisem credenciar convidados e/ou funcionários torna a confecção de crachás um negócio dinâmico. Geralmente esses lugares precisam de grandes quantidades de crachás, portanto, serviço não faltará. Você vai precisar de uma máquina de plastificação, bobinas de plástico e de uma bobina para o corte.

### **55. Frutas em parafina**

Faça belíssimo enfeites de mesas, faça um curso de frutas em parafina. o curso vem com apostila + vídeo: tel. 0xx11 3104-2725 - 0xx11 4990-7349 [www.casadasessencias.com.br](http://www.casadasessencias.com.br)

### **56. Conserto de panelas e sapatos**

Esse é o tipo de serviço que todo bairro precisa. Para qualquer um desses dois tipos de conserto você precisa ter um mínimo de prática para evitar perda de clientes futuros. Para consertar panelas vai precisar de uma boa variedade de cabos e pegadores de tampa, além de ter paciência e jeito para desamassar tampas e panelas. Para o conserto de calçados precisará comprar a máquina de costurar para sapateiros, mas você pode pesquisar e adquirir uma máquina de segunda mão em bom estado, e cola, solas, saltos e ferramentas e linhas específicas.

### **57. Cursos a domicílio**

Os cursos de idiomas e os de apoio a matérias escolares são os mais procurados. Para ambos, você precisa dominar o assunto que irá ensinar. Ofereça suas aulas de idiomas para executivos em empresas, que é um bom local para ganhar cada vez mais alunos. Se você tiver um cômodo de bom tamanho, uma mesa e cadeiras confortáveis, pode ainda formar grupos e lecionar em casa. Uma opção perfeita para conciliar a família e o trabalho.

### **58. Faça a feira**

Ofereça esse tipo de serviço a donas de casa e pessoas que morem sozinhas sem tempo para fazer isso. Faça a divulgação com panfletos e anúncios em jornais do bairro em que pretende atuar. É necessário um telefone para atender seus clientes e, se for trabalhar em outros bairros além do seu, vai precisar de um carro para fazer as entregas. Preste sempre muita atenção nos itens, quantidades e pesos das listas. Cuidado no transporte também é fundamental. Você ainda pode oferecer aos seus clientes o serviço de feira limpa, lavando, cortando e embalando frutas, verduras e legumes. Mas atenção: capricho, higiene e todos os cuidados têm que ser tomados com alimentação.

### **59. Etiquetas para cheques**

*Além das próprias etiquetas, você vai precisar de um computador e uma impressora para esse serviço. A atenção é primordial, já que irá transcrever números de RG, telefone e endereço. Um erro em uma etiqueta, todas estarão erradas também. Comece divulgando seu trabalho entre amigos e parentes e em classificados de jornais e revistas.*

#### **60. Fabricação de pão de mel, docinhos e trufas**

*Para você que se sai bem na cozinha, esse negócio é uma boa oportunidade. Você pode vender seus quitutes para vendedores de lojas em shoppings, que são compradores em potencial por não terem grandes horários para um café ou lanche. Se procurar dois ou três shoppings já terá um bom número de clientes. Também poderá vender para pequenos bares ou em feiras de artesanato em praças públicas, mas, prepare-se para andar muito. Se os negócios forem bem e você decidir abrir uma barraca numa dessas feiras de artesanato, não se esqueça de que é preciso um alvará da prefeitura para o seu negócio se tornar legal.*

#### **61. Fornecimento de marmitas**

*Negócio para cozinheiras de mão cheia. Nesse caso tem duas alternativas: preparar e vender em casa ou recrutar membros da família para entregar as marmitas no horário do almoço do cliente. Essa é uma boa oportunidade para ganhar mais clientes. Você vai precisar de um bom tipo de embalagens para marmitas e muita disposição na cozinha.*

#### **62. Reformas de roupas**

*Mais uma sugestão de negócio para começar divulgando entre familiares e amigos. Se o seu serviço for de boa qualidade ele vai emplacar, afinal, quem não tem aquela roupa predileta que precisa de um ou outro reparo? Além da máquina de costura, vai precisar de grande variedade de cores de linha, botões e zíperes. Quando os clientes apresentarem roupas que não estão em bom estado, deixe bem claro que não é possível fazer milagres.*

#### **63. Sanduíche de metro**

*Esse é um produto que virou coqueluche em festas de todos os tipos. Além de oferecer para bufê de festas, faça anúncios e crie a maior variedade de recheios possível para eliminar boa parte dos concorrentes que trabalham somente com os tradicionais. Capriche na decoração dos sanduíches e boa sorte.*

#### **64. Serviços pessoais para idosos**

*Pagamentos em geral ou qualquer tipo de serviço que exija que o idoso tenha que enfrentar filas, ou andar demais, entram nos serviços que você pode prestar a ele. Esse tipo de negócio exige responsabilidade e organização. Vai precisar agendar todos os vencimentos de contas, e ficar atento aos procedimentos de bancos, crediários de lojas e supermercados. Se tiver carro, ainda pode oferecer seu serviço para fazer supermercado e outras pequenas compras para idosos.*

#### **65. Personalização de brindes**

*Você vai precisar de uma máquina impressora manual e um pequeno estoque para montar o catálogo. Para esse negócio progredir, é necessário diversificação, criatividade e dedicação. Os clientes podem oferecer os brindes ou você pode também se encarregar de providenciá-los. A época de festas de final de ano é que mais ativa o empreendimento de brindes, mas fora dessa época, você pode personalizar outros artigos para festas, como guardanapos, copos e pratos.*

#### **66. Fabricação de Fraldas e absorventes descartáveis**

*Esta é uma excelente alternativa, visto que o mercado oferece produtos de preço muito elevado, você pode vender diretamente ao consumidor, abastecer crèches, ou vender em farmácias e drogarias.*

*onde encontrar:*

*Kilindas tel. 0xx11 6915-8344 [www.kilindas.com.br](http://www.kilindas.com.br)*

#### **67. Fabricação de Etiquetas autocolantes**

*Fabrique em casa, etiquetas adesivas para confecções, fábricas, supermercados e pequenas empresas.*

*onde encontrar:*

*Kilindas tel. 0xx11 6915-8344 [www.kilindas.com.br](http://www.kilindas.com.br)*

#### **68. Fabricação de sacos e sacolas**

*Fabrique em casa, sacos de lixo e sacolas, você pode vender em supermercados, quitandas, e para o mercado varejista, todas as lojas necessitam de sacolas para embalar seus produtos.*

*onde encontrar:*

*Kilindas tel. 0xx11 6915-8344 [www.kilindas.com.br](http://www.kilindas.com.br)*

#### **69. Bicicletaria**

*Para os admiradores do ciclismo que apreciam manter novas e bem cuidadas as suas bicicletas, oferecer serviços de conserto é uma boa sugestão. Você pode usar a sua garagem como oficina. Organize ferramentas e peças em três ou quatro prateleiras e divulgue seu trabalho entre seus amigos ciclistas e competições de categoria.*

#### **70. Peças decorativas em madeira**

*Se você gosta de trabalhar com madeira, eis uma ótima oportunidade para se divertir e ganhar dinheiro, aprenda a fazer peças decorativas em madeira com o curso "Criando Arte" que vem com um vídeo, 1 apostila e 9 moldes tamanho natural e outro encarte com mais de 100 modelos. tel. (11) 6221-0503*

**70 idéias de negócios para montar em casa e ganhar muito dinheiro!** Cristina Ribeiro e Sandro Ribeiro

Reprodução e revenda permitida desde que citada a fonte - <http://www.vitae.page.com.br>

*Referências Bibliográficas*

*Revista Manequim Faça e venda - Ed. Abril -  
Pesquisas nos sites citados nas dicas*